



Università di Pisa  
Dipartimento di Economia e Management

Staff Master  
Marketing Management

Via Cosimo Ridolfi, 10 - 56124 Pisa  
Tel. 050.2216359  
E-mail: management@ec.unipi.it



UNIVERSITÀ DI PISA



con il patrocinio di



[www.mastermanagement.it](http://www.mastermanagement.it)



@MasterMmPisa



Master di I livello

**Marketing  
Management**

**FORMIAMO VALORE**

XII edizione  
Novembre 2018 - Luglio 2019

## OBIETTIVI

Il **Master Part Time** di **primo livello** in **Marketing Management** è progettato sia per neolaureati, sia per laureati già inseriti nel mondo lavorativo che intendono acquisire e approfondire competenze specifiche nell'ambito del marketing. Il Master MM si pone l'obiettivo di formare professionalità eccellenti da impiegare nelle molteplici aree di marketing di imprese e istituzioni, valorizzando in chiave manageriale le competenze ed esperienze di laureati in tutte le discipline. La metodologia formativa offre la possibilità ai laureati in discipline diverse di approfondire materie economico-aziendali, nella duplice dimensione teorica e pratica. L'obiettivo dei singoli moduli del corso è infatti sempre duplice: acquisire conoscenze (sapere) e sviluppare capacità e tecniche operative (saper fare).

## DESTINATARI

Il Master in Marketing Management si rivolge principalmente a due categorie di candidati:

- **neolaureati in discipline economiche e non:** economia, management, scienze politiche, giurisprudenza, informatica, ingegneria, scienze matematiche, fisiche e naturali, scienze della comunicazione e discipline umanistiche;
- **laureati già inseriti nel mondo del lavoro** che intendono acquisire e approfondire competenze specifiche nelle aree del marketing, della comunicazione e delle vendite.

## RESPONSABILE SCIENTIFICO

Prof. Daniele Dallì.

## STRUTTURA

Il Master è articolato in due fasi:

- una **parte formativa in aula** in modalità **part time, con lezioni il venerdì (9.00 - 18.00) e il sabato (9.00 - 13.00)**, della durata di **20 moduli** in cui si alternano lezioni teoriche frontali, esercitazioni, lavori di gruppo su case studies, visite aziendali;
- una **parte applicativa** che prevede l'elaborazione di un **project work**, finalizzato allo sviluppo delle conoscenze e competenze acquisite, organizzato come lavoro di gruppo e svolto in collaborazione con le imprese partner.

## CREDITI FORMATIVI UNIVERSITARI

Il Master MM conferisce, al termine del corso, previa discussione pubblica di un project work, il **Diploma di Master Universitario di primo livello**.

Con la frequenza al Master si conseguono **60 CFU**, di cui 40 connessi all'attività formativa e 20 al project work.

## AMMISSIONE

Il programma MM è riservato a **35 laureati**. La **selezione** è basata sulla valutazione del curriculum vitae, su una prova scritta (un test in inglese) e su un colloquio individuale, motivazionale. La **quota di partecipazione** al Master è di **4.800 euro**, comprensiva del materiale didattico.

Per i candidati meritevoli, sono previste agevolazioni alla contribuzione. Per partecipare alla procedura di ammissione il candidato deve presentare domanda di **pre-immatricolazione on line** collegandosi al **portale dell'Ateneo** e inviando tutta la documentazione al Dipartimento di Economia e Management entro il **5 Novembre 2018**.

## SEDE

Le lezioni del Master MM si svolgono presso il Dipartimento di Economia e Management.

## PROGRAMMA DIDATTICO

- **Inaugurazione e Professional English**  
30 Novembre / 1 Dicembre 2018
- **Professional English e Role Playing**  
14/15 Dicembre 2018
- **Soft skills e Public Speaking**  
11/12 Gennaio 2019
- **Professional English e Role Playing**  
18/19 Gennaio 2019
- **Principi di marketing**  
25/26 Gennaio 2019
- **Marketing Plan**  
1/2 Febbraio 2019
- **Ricerche di marketing**  
15/16 Febbraio 2019

- **Marketing strategico e processi di marketing**  
1/2 Marzo 2019
- **Marketing dei servizi**  
8/9 Marzo 2019
- **Innovazione e product management**  
15/16 Marzo 2019
- **La comunicazione di marketing**  
22/23 Marzo 2019
- **Consumer behaviour**  
29/30 Marzo 2019
- **Business to Business**  
5/6 Aprile 2019
- **Trade & Retail Marketing**  
12/13 Aprile 2019
- **Pricing**  
10/11 Maggio 2019
- **Sales Management**  
17/18 Maggio 2019
- **Digital Marketing**  
24/25 Maggio 2019
- **Digital Advertising**  
7/8 Giugno 2019
- **Social Media Marketing**  
28/29 Giugno 2019
- **Marketing Game**  
5/6 Luglio 2019
- **Chiusura del Master e presentazione dei lavori di gruppo**  
11 Ottobre 2019

La Direzione si riserva la facoltà di apportare modifiche al programma del Master, di sostituire uno o più docenti e di effettuare qualsiasi variazione necessaria a fini organizzativi e didattici.